

Module de prospection pour Sage CRM 100c

Le module de prospection pour Sage CRM 100 C permet aux prospecteurs de mener des campagnes de prospection à grande échelle.

Plannifiez vos campagnes d'appels



Basez-vous sur les fonctionnalités de recherche standard de Sage CRM 100c pour définir une liste d'appel correspondant à vos critères. Exemple : les clients qui n'ont pas commandé depuis plus de 6 mois

Aidez-vous d'une fiche prospection



Coordonnées, dernier achat, dernier devis, contrat en cours, équipement... une fiche prospection personnalisée reprend toutes les informations dont vous avez besoin pour passer un grand nombre d'appels dans de bonnes conditions.

Gagnez du temps avec des actions rapides



Le module de prospection met à disposition des prospecteurs des actions rapides comme : passer à la fiche suivante, revenir à la fiche précédant, replanifier l'appel à un moment ultérieur, classer l'appel en hors cible.

Bénéfices utilisateurs

- Gain de temps pour les utilisateurs
- Amélioration du confort lors de la prospection
- Augmentation de la performance

Pour plus d'informations

rendez-vous sur www.ateja.fr/modulecrm

Tarif

A partir de 990 € HT /an

Prérequis

- Sage CRM 100c accessible depuis une adresse personnalisée.