

Module Sarbacane et Sage CRM 100c

Visualisez vos résultats de campagnes Sarbacane dans un tableau de bord Sage CRM et croisez-les avec toutes vos données disponibles dans Sage CRM.

Constituez la cible avec Sage CRM



Totalement intégré avec la suite de gestion Ligne 100, Sage CRM 100c est l'arme idéale pour créer vos cibles marketing basées sur des données de prospection et de gestion.

Envoyez l'emailing avec Sarbacane



Sarbacane, pionnier de l'email marketing en France, propose un outil intuitif permettant d'envoyer vos emailings et d'en recevoir les résultats sous la forme d'une analyse comportementale.

Intégrez les résultats dans Sage CRM 100c



Pour chaque événement qui se produit dans Sarbacane (ouverture, clic, désabonnement...), un historique est enregistré dans Sage CRM. Les contacts désabonnés sont mis à jour automatiquement.

Bénéfices utilisateurs

- Renforcez votre stratégie de gestion de la relation client
- Augmentez la collaboration entre les ventes et le marketing
- Centralisez l'information dans un référentiel unique
- Allez plus loin dans l'analyse marketing

Pour plus d'informations

rendez-vous sur www.ateja.fr/modulecrm

Tarif

A partir de **499 € HT /an**

Prérequis

- Sarbacane Desktop
- Sage CRM 100c accessible depuis une adresse personnalisée